

STOP aux factures sans commandes !

10 décembre 2020

Présenté par ACXIAS, l'agence *Digital Achats*



START

Objectifs de la séance



Partage de bonnes pratiques

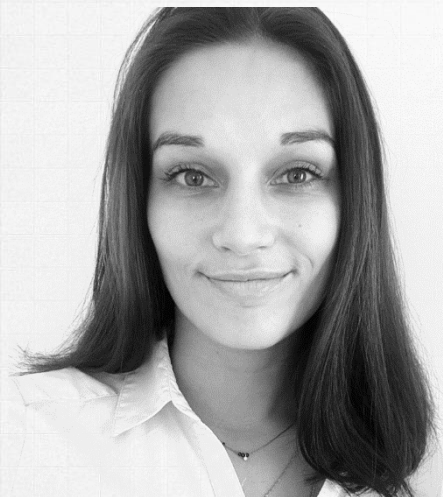


Retours d'expérience de projets clients



Démonstration de ARIBA SNAP, solution spécifique aux ETI

Intervenants



Emeline TAUGOURDEAU, ACXIAS
Business Development

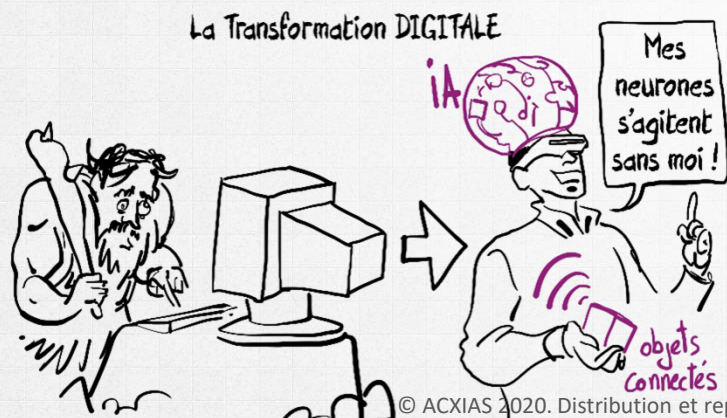


Bertrand GABRIEL, ACXIAS
Expert Digital Achats + P2P
Directeur Comptes Stratégiques

Qui sommes-nous ?



Equipe de spécialistes exclusifs de la transformation digitale des achats + P2P
Experts de la solution **SAP Ariba**



Factures sans commandes = problématiques suivantes



Réglementation

Difficulté pour respecter la réglementation en vigueur e.g.

1. Know Your suppliers
2. Factures sans « piste d'audit »
3. Délai de règlement (respect LME)
4. Validation de l'engagement? (budget, corruption etc.)



Efficience

Augmentation importante (x10) de la charge & coûts / facture

1. (Compta. Fournisseur) Temps passé pour identifier le demandeur
2. (Demandeur) Facturation conforme aux conditions « convenues » en amont
3. (Compta/Achats) Référencement de nouveaux fournisseurs



Economies

« Achats sauvages » donc en général

1. Pas sur fournisseur référencé (et baisse de volume / FRN référencés)
2. Conditions non négociées avec un acheteur professionnel
3. Faible mise en concurrence

Petit sondage



Selon vous, pour les ACHATS INDIRECTS : quel est le % de factures sans commande **au moment où la facture arrive dans votre organisation ?**

(donc les commandes de régularisation sont considérées comme du sans commande)

Quels gisements de gains ?

CAS CLIENT REEL

Dépenses

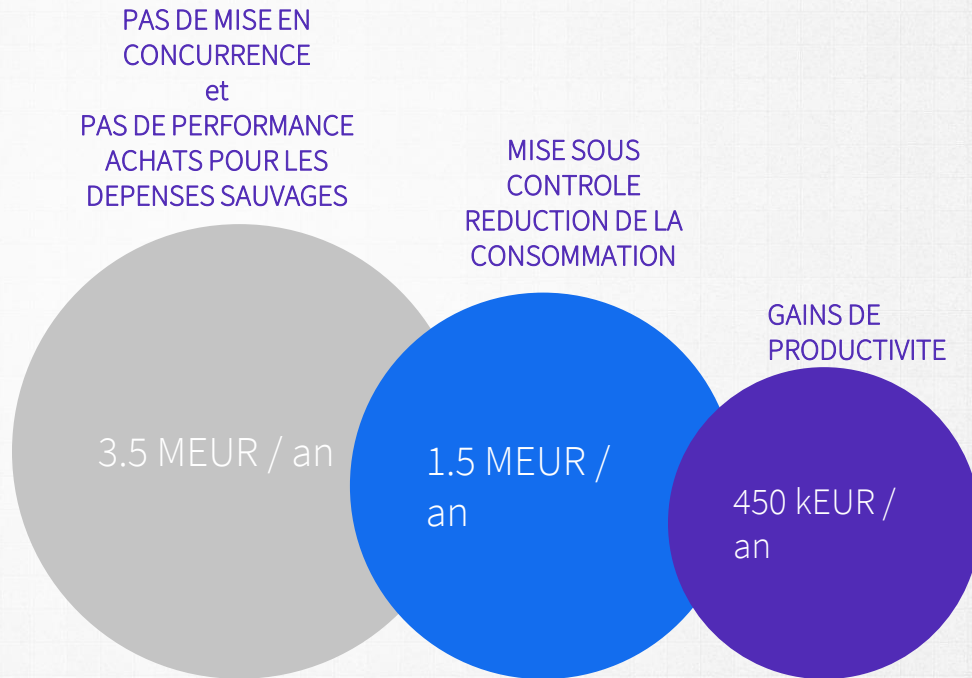
500 MEUR de dépenses
dont 200 MEUR indirectes

Dépenses sauvages

25% des achats indirects
soit 50 MEUR

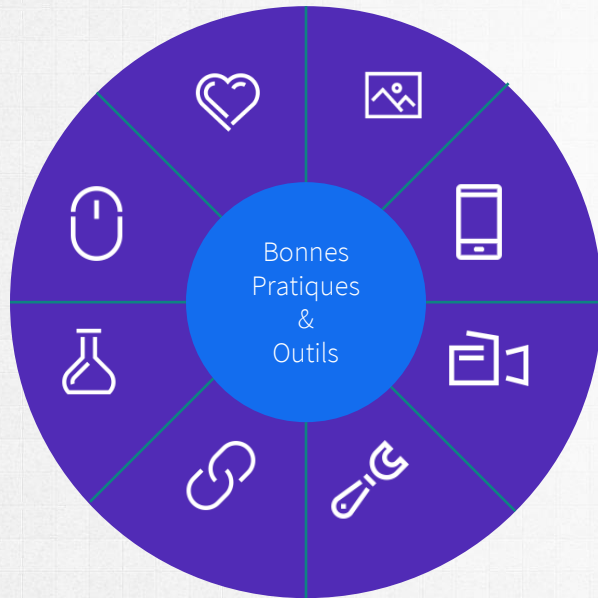
Performances achats / mise en concurrence

Performance variable entre 3% et 15%, estimée
à 7% en moyenne



Comment exploiter ces gisements de gain ?

Pas de solution miracle, mais une combinaison

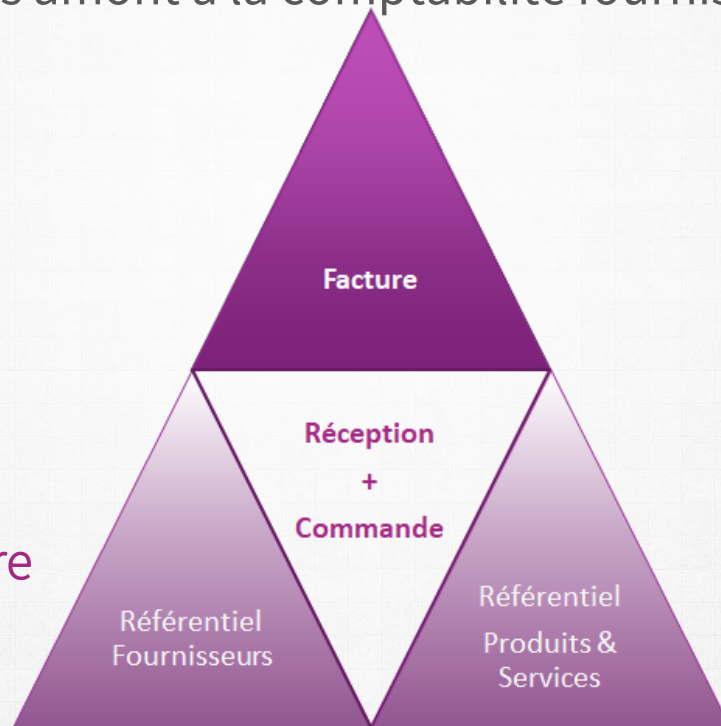


1. De bonnes pratiques
2. D'outils simples, conviviaux, complets et à la pointe de la technologie pour deployer les bonnes pratiques au sein de l'organisation
3. De la capacité à faire adopter le changement*
ET les fournisseurs

**Nota : la simplicité et convivialité de la solution SAP ARIBA SNAP pour ETI réduit cette problématique*

Clé

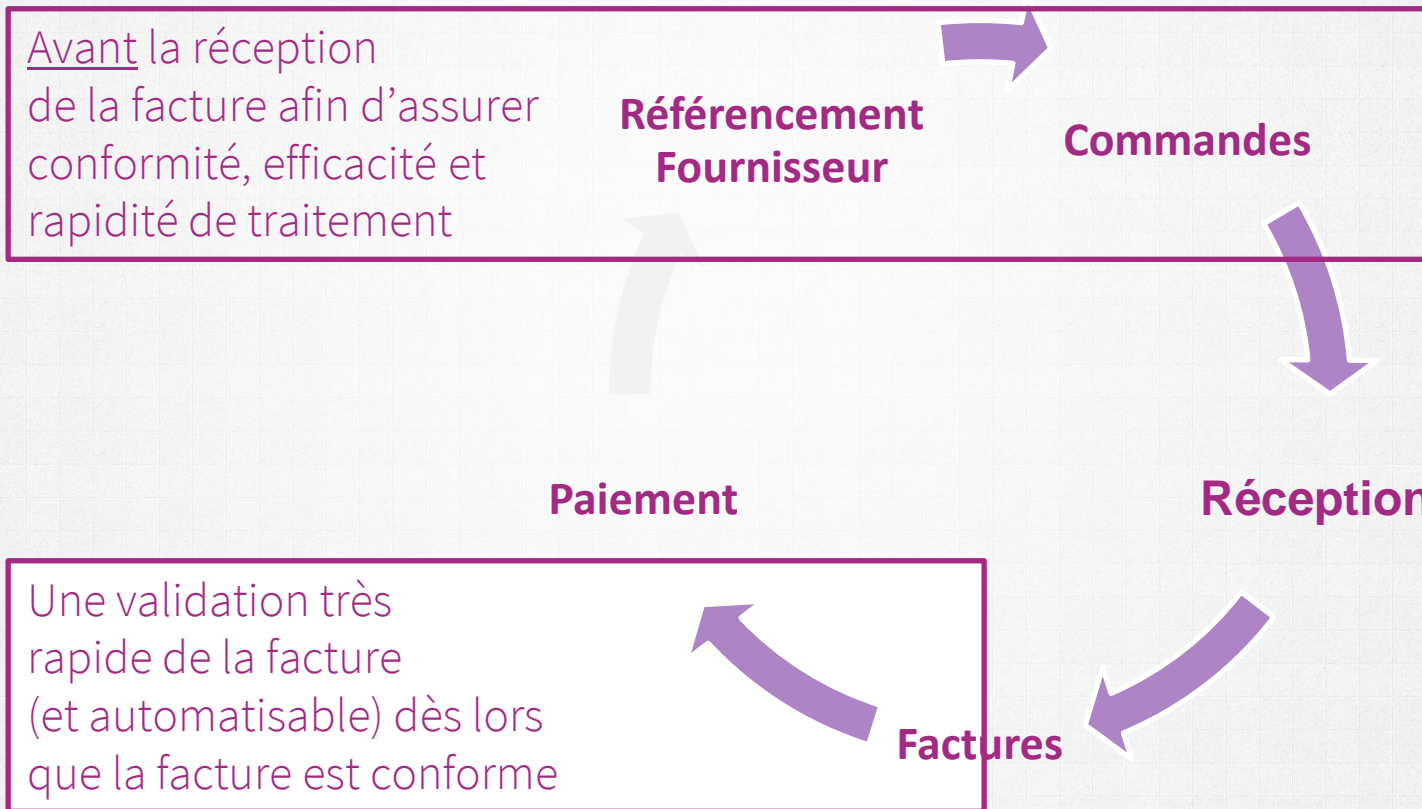
La qualité et l'efficacité du traitement de la facture dépendent surtout de la qualité des processus amont à la comptabilité fournisseur



Le traitement de la facture doit reposer sur des bases solides

Bonnes pratiques

« *Faites tourner la roue P2P dans le bon sens* »



Cas client réel

Entre le moment où le fournisseur poste sa facture et le moment où elle est enregistrée en comptabilité

AVANT

- ❖ 3 semaines en moyenne pour 100 % des factures

APRÈS **SAP Ariba** + **acxias**

- ❖ 3 minutes en moyenne pour + de 80 % des factures

C'est un gain de temps x 10 000 pour 80 % des factures

Cas client réel

Automatisation de l'enregistrement et du rapprochement de la facture

AVANT (factures scannées)

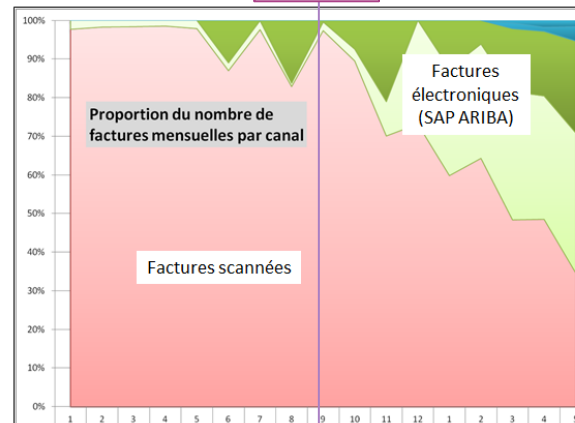
- ❖ Moins d'une facture sur deux traitée automatiquement

APRÈS **SAP Ariba** + **acxias** L'AGENCE DIGITAL ACHATS

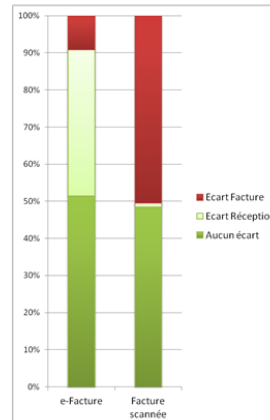
- ❖ 90 % des factures traitées automatiquement (aucune intervention de la comptabilité)

Mode de facturation

Début projet



Rapprochement Auto.



CHIFFRES REELS (ce ne sont pas des prévisions)

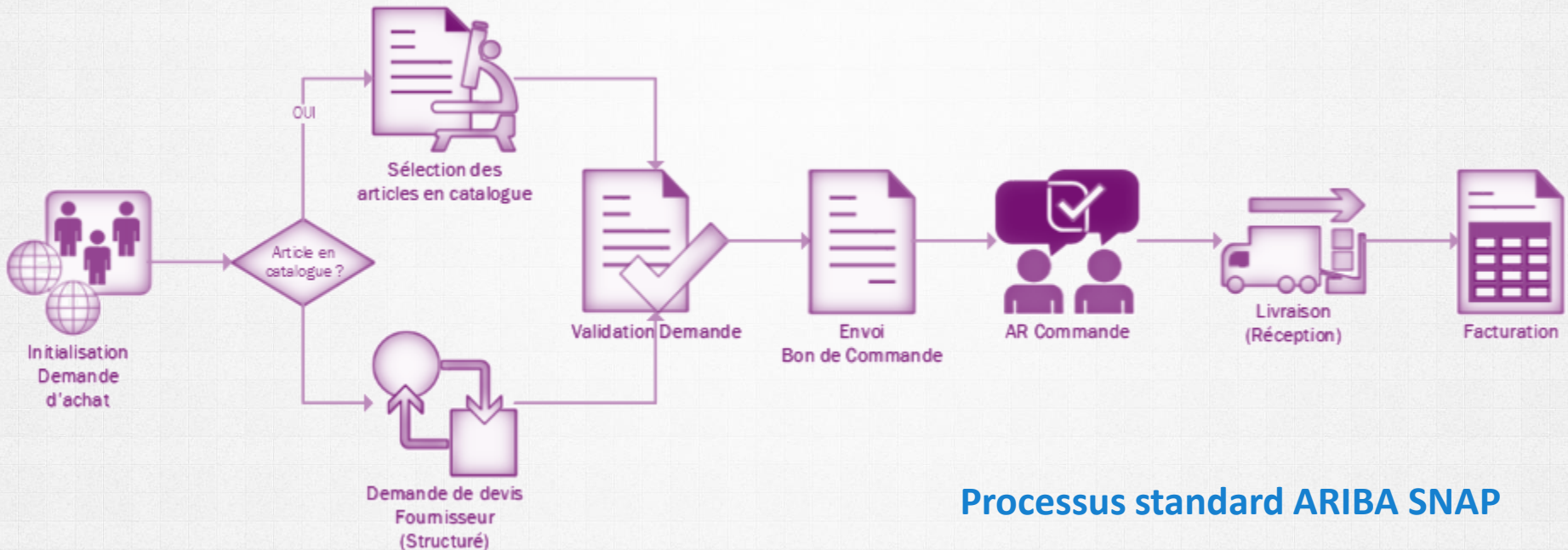
1. Pas de facture sans commande

- ❖ Sauf exception sur base d'une liste de fournisseurs prédéfinie, validée et connue de la comptabilité
- ❖ Être un fournisseur habilité à facturer sans commande requiert une procédure spécifique
- ❖ Les factures sans commandes sont renvoyées à l'expéditeur avec un courrier d'accompagnement

2. (corollaire) Pas de facture sans référencement amont du fournisseur

Bonnes pratiques

« Canaliser les besoins à la source et offrir une expérience utilisateurs "e-commerce like" aux prescripteurs tout en automatisant les approvisionnements et la comptabilité »



Processus standard ARIBA SNAP

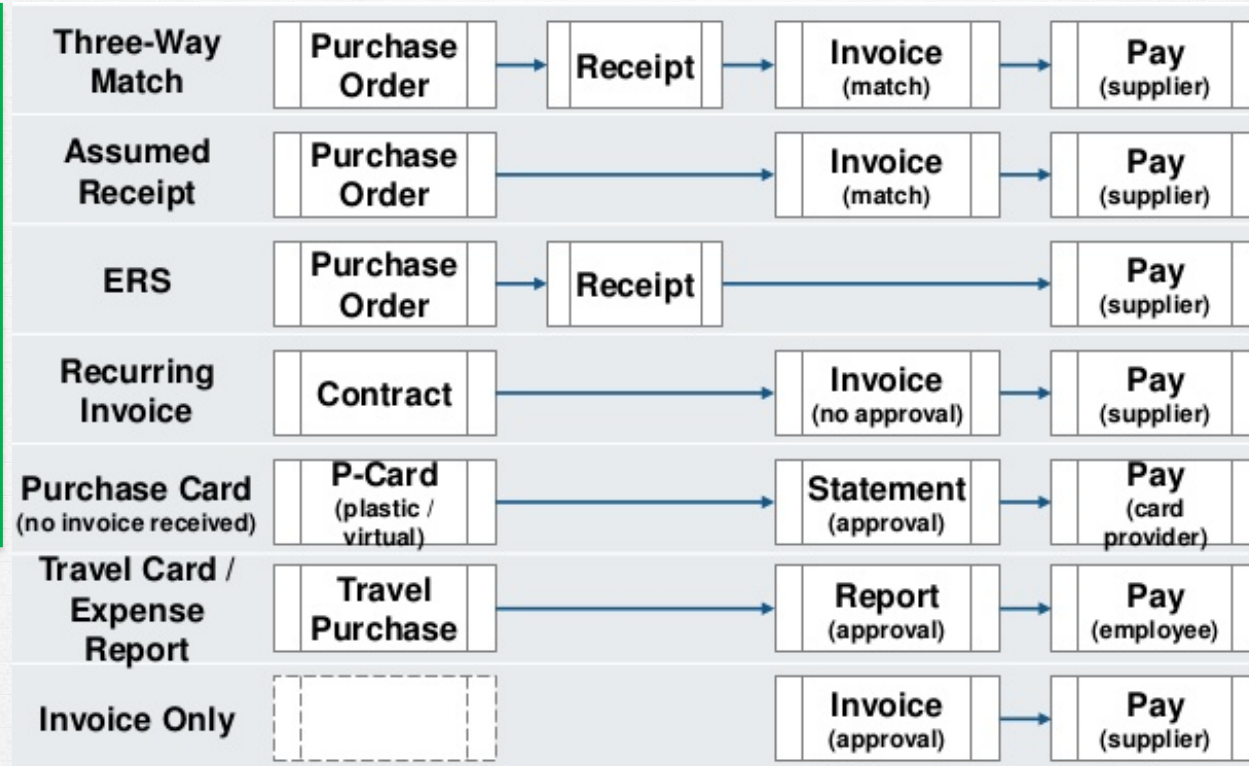
"e-commerce like" = standard + simplicité



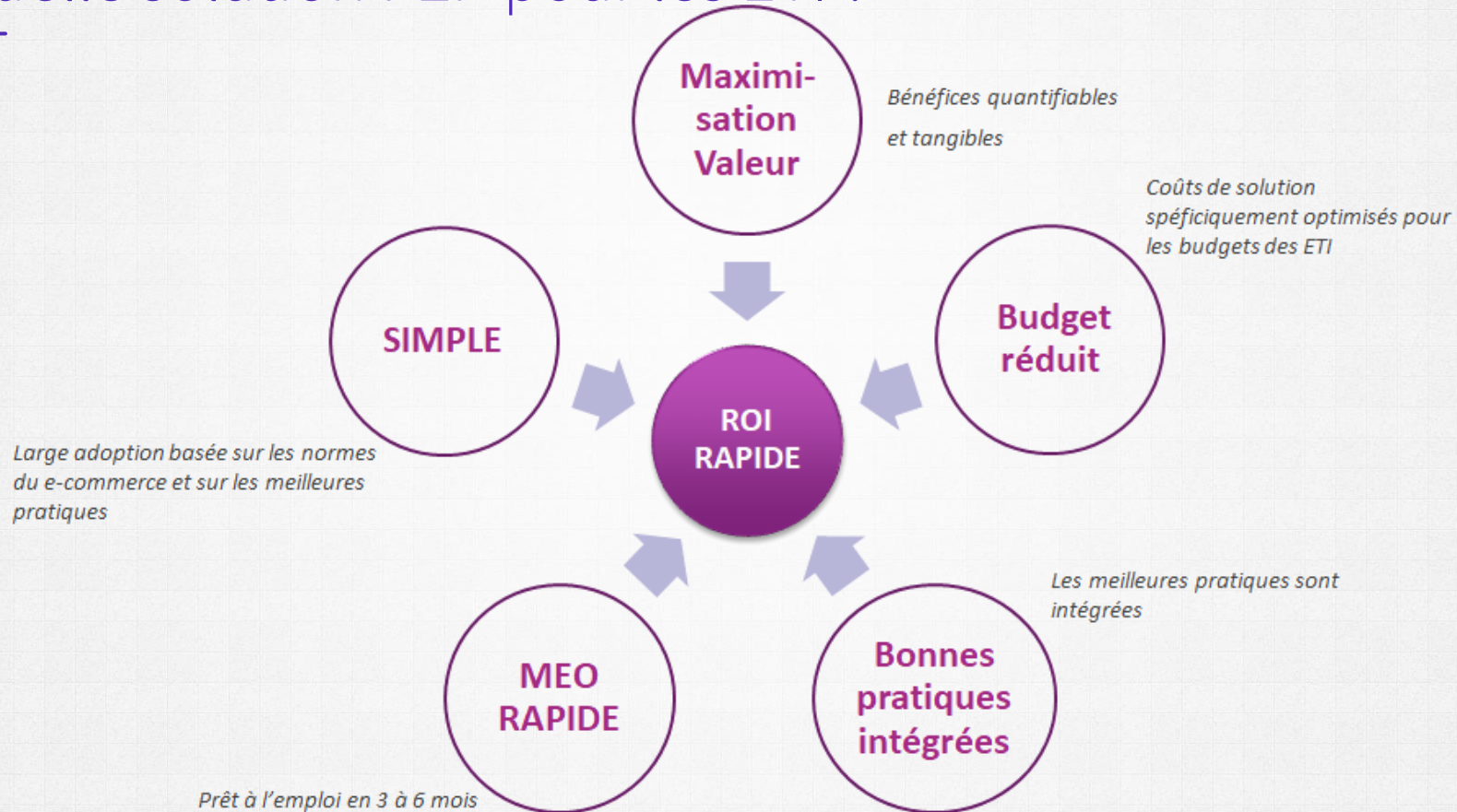
Vos collaborateurs savent déjà comment faire : ils utilisent des ergonomies similaires dans leur sphère privée

Vision multi-canaux

Canaux
à privilégier



Quelle solution P2P pour les ETI ?



Démonstration **SAP Ariba Snap**

Menu icon

SAP Ariba

Bertrand Gabriel (Ac...)

Rechercher des produits et services

Populaire Favoris

Advertising Printing

Travel

Facilities / Maintenance

Liens rapides

Demandes récentes

PR27323 Soumis(e)

2730p Tablet Notebook PC
918,02 EUR
Demandé il y a 0 jour(s)

PR27321 Composition en cours

Genuine iPhone Lightning -
Demande ultraurgente



Merci pour votre participation

Nous restons à votre écoute ...
pour aller plus loin, contactez nous !

Bertrand : bertrand.gabriel@acxias.com | 01 84 17 63 31 | 06 72 95 93 02