

ENSEMBLE

par
acxias 
L'AGENCE **DIGITAL ACHATS**



EUROVIA DÉPLOIE ARIBA ET DES MILLIERS DE CATALOGUES AVEC L'AIDE D'ACXIAS



ACXIAS, LE PARTENAIRE DE RÉFÉRENCE

POUR LE DÉPLOIEMENT DE VOS
COMMUNAUTÉS FOURNISSEURS
SAP BUSINESS NETWORK ET ARIBA



Interconnectant au quotidien plus de 5 millions de partenaires, le réseau SAP Business Network est le plus important réseau digital B2B au niveau mondial.

Acxias met à votre disposition une expérience unique du déploiement de vos communautés fournisseurs avec SAP Ariba, s'appuyant sur plusieurs dizaines de projets menés avec succès depuis 2010.

Acxias accélère votre projet de déploiements de communauté fournisseurs avec SAP Ariba, sécurise sa réussite et vous permet de faire des économies substantielles en bénéficiant d'une méthodologie et d'outils spécifiques et éprouvés. ●

Dans le cadre de son projet global de transformation digitale E-Cube ayant donné lieu à la sélection de la suite **SAP Ariba** pour la facette **achats et Procure-to-pay**, Eurovia (groupe Vinci) a fait appel à Acxias pour assurer un support expert de la solution sur les entités pilotes du Québec. Dans la continuité, l'agence spécialisée s'est vu confier la configuration, **l'intégration et le déploiement** de la solution auprès des délégations couvertes en avril 2021 en France et représentant près de 10 000 utilisateurs. Parallèlement, Acxias a assuré le déploiement des communautés fournisseurs dans le SAP Business Network, pour faciliter la collecte d'informations et l'échange de documents, ainsi que la reprise automatisée des catalogues avec des **robots RPA (Robotic process automation)**. Plusieurs milliers de fournisseurs ont ainsi été onboardés en quelques mois sur le réseau de SAP avec également des milliers de catalogues désormais opérationnels en production. La proportion de commandes formalisées approche aujourd'hui les 100 % sur le périmètre couvert. Outre la prise en charge du management et l'outillage de la **maintenance applicative (TMA)**, Acxias accompagne désormais le déploiement de SAP Ariba dans d'autres entités. ●

LES PRINCIPAUX CHALLENGES

AUXQUELS VOUS DEVEZ FAIRE FACE POUR RÉUSSIR VOTRE PROJET D'ONBOARDING FOURNISSEURS

1

La conduite
du changement
au sein de vos équipes

2

La conduite
du changement
de vos fournisseurs

3

L'optimisation et
l'automatisation des
processus d'onboarding
de milliers de fournisseurs

PROPOSITION DE VALEUR D'ACXIAS



Un outil Suppliers Enablement System

spécifiquement mis au point et affiné pour automatiser à près de 70% des processus d'onboarding et gérer la complexité opérationnelle des multiples configurations fournisseurs.



Des outils de reporting et KPI

permettant de suivre en temps réel l'évolution des déploiements.



Plusieurs centaines de milliers de fournisseurs onboardés sur SAP Ariba

depuis 2010, ainsi que plusieurs milliers de catalogues opérationnels, pour de multiples clients et secteurs.



Une couverture internationale

de vos projets : ACXIAS est présent dans plusieurs pays et ses équipes multinationales offrent un support linguistique correspondant au plus grand nombre de vos fournisseurs.



Des clients satisfaits et témoignant volontiers de leur expérience.



Une méthodologie éprouvée

sur plusieurs dizaines de projets de déploiement de communautés fournisseurs avec SAP ARIBA depuis 2010.



LE CHALLENGE PRINCIPAL DE L'ONBOARDING FOURNISSEUR :

la conduite du changement au sein même de vos fournisseurs



Vous le savez : il est déjà difficile de faire évoluer vos propres organisations, vos pratiques et les outils utilisés en interne.

Il est encore plus ardu de faire en sorte que les fournisseurs utilisent les outils que vous leur mettez à disposition et adoptent les nouvelles pratiques qui en découlent.

Il convient de répondre à chacune des questions suivantes que peut être amené à se poser un fournisseur :

Pourquoi dois-je passer du temps sur ce projet et faire des efforts pour changer mes pratiques ?



Quels vont être mes avantages à accompagner mon client dans cette démarche ?



Ce client ne représente qu'une part infime de mon chiffre d'affaires : comment justifier des pratiques spécifiques dans ce contexte ?



Concrètement, quels sont les changements qui vont devoir être menés ? Quels en sont les impacts au sein de mon organisation ?



Comment mobiliser en interne une équipe pour porter ce projet ? Les intervenants sont multiples et les responsabilités souvent diffuses.





NOS EXPERTS VOUS ACCOMPAGNENT EN 4 ÉTAPES

Cadrage et préparation



- ▶ Collecte, analyse et optimisation des documents existants
- ▶ Segmentation fournisseurs
- ▶ Préconisations & plan d'action détaillé

Communication interne



- ▶ Enquête de maturité interne
- ▶ Analyse des résultats
- ▶ Rédaction de la documentation interne (Présentation, FAQ)

Communication externe



- ▶ Envoi courrier fournisseur
- ▶ Conférence physique & Webinars

Formation des utilisateurs



- ▶ Identification des personnes à former
- ▶ Formations back-office commercial, expéditeur de commande et comptabilité client (Webinars et tutoriels vidéos)



**Leader du marché
des logiciels d'entreprise**



SAP fournit aux organisations de toutes tailles et de tous secteurs les moyens logiciels nécessaires à une meilleure gestion. Pour accompagner ses clients dans la transformation digitale, SAP a investi massivement dans le domaine des achats avec SAP Ariba, une solution Source-

to-pay intégrée et modulaire. Bénéficiant d'une expérience utilisateur reconnue et couvrant toutes les catégories, cette solution offre une intégration native et évolutive avec les back-offices SAP et peut s'interfacer avec d'autres ERP que ceux de SAP. ●



Acxias est une agence spécialisée dans l'optimisation et la transformation digitale des achats, des approvisionnements et de la comptabilité fournisseurs, en mettant en œuvre des solutions et technologies de pointe. Acxias bénéficie par ailleurs d'une expertise unique des solutions SAP Ariba et est partenaire SAP.

CONTACTEZ-NOUS

📍 8 rue de Choiseul
75002 Paris **FR**

📍 Le Coutset 18
1485 Nuvilly **CH**

☎ 01 84 17 63 31

☎ 02 15 190 150

✉ contact@acxias.com 🌐 www.acxias.com